

パート掛け持ちで月収 8 万円の主婦が、たった 1 年で月商 7 桁を達成!

これからはウィズコロナの時代!

リアル店舗の販促講座

繁盛店を作る集客のコツ!

2023 年

7 月 25 日 (火)

14:00~16:00

主な講座内容

- ・あっという間に人が集まる!お店のづくり方
- ・理想のお客様で満席になる集客術
- ・人が商品を購入する4つの心理ステップ
- ・人の認知行動を無視しては売れない



新型コロナウイルス感染拡大期には、ネット販売・オンライン販売への転換を余儀なくされましたが、行動制限もなくなり、観光・買物をされるお客様で、現地店舗での賑わいも戻って来ました。そのような中で、以前同様にお客様へ向けた集客活動も重要となります。本セミナーでは、リアル実店舗での売上アップのための集客・販促のヒントを解説します。

こんな方々におすすめです!

- ・コロナによる売上低下を回復させたい方
- ・実店舗の集客の再起を図りたい方
- ・自店舗を常に満席のお店にしたい方

◆会場 近江八幡商工会議所 2階ホール
(近江八幡市桜宮町231番2)

◆受講料 無料

◆定員 50名 (先着順)

★お申し込み方法

QRコードからお申込みいただくか
記入いただいた下記受講申込書を FAXにてお送り下さい

◆お問い合わせ TEL 0748-33-4141
FAX 0748-32-0765



〈講師プロフィール〉

かとう
加藤 あい 氏

- ・株式会社スマイルリボン 代表取締役
- ・SNS集客コンサルタント



新卒後は、製菓会社にて販売員を3年半その後、会計士事務所に事務職として3年半勤務する。

結婚退職ののち、専業主婦となり、パート勤務を数年しながら個人事業主としてお菓子教室を開業。お菓子教室の集客実績から集客を教えて欲しいと現在の集客や起業を主としたコンサルタント、講座講師の仕事に至る。25,000円の講座も2日間で満席、起業サポートの講座は半年先まで満席状態などの実績を持ち、企業や団体で好評を博しており、メディア実績も多数。

〈主催〉 近江八幡商工会議所

7/25(火)開催 『リアル店舗の販促講座』 受講申込書

近江八幡商工会議所 行 FAX:0748-32-0765

申込日 月 日

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者氏名	(複数のご参加可能)		

※ご記入いただいた情報は、当会からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。